



Nippon Gases söker:

## Två agentsäljare – med ansvar för vårt återförsäljarnät

Vill du jobba på ett intressant och innovativt företag i gasbranschen? Vi söker dig som är en självgående och driven agentsäljare och kan utveckla industrigasförsäljningen i vårt återförsäljarnät.

### Ansvarsområde

Som agentsäljare ansvarar du för våra agenter och försäljning till mindre kunder runt respektive agent inom ditt geografiska område.

Arbete är självständigt, det ställer krav på planering, att kunna förstå kundens behov, och att kunna göra bra affärer. Du ansvarar för att utbilda agenterna i våra affärssystem och produkter. Du arbetar också med att se till att våra agenter har optimala lager i relationen till behov. Som Agentsäljare vill vi att du skapar bra relationer med våra agenter och kunder och att vi tillsammans utvecklas i syfte att skapa ökat värde och kvalitet för båda parter.

Produktportföljen omfattar industrigaser, livsmedelsgaser, specialgaser samt utrustning och tjänster.

### Kvalifikationer

- Eftergymnasial utbildning eller motsvarande med inriktning på marknad och försäljning
- Förmågan att förena affärer och teknik samt hunnit arbeta framgångsrikt några år med försäljning, gärna mot industrin B2B.
- Du talar och skriver svenska och engelska obehindrat.
- God datorvana och körkort är ett krav.

### Egenskaper

För att lyckas i rollen ser vi att du är/har:

- Lätt för att skapa och upprätthålla goda relationer
- Är mål- och resultatorienterad
- Arbetar strukturerat, ansvarstagande och självständigt
- Drivande och motiverad med god förmåga att fatta beslut.
- Prestigelös och flexibel där du med lätthet kan skifta fokus vid förändrade marknadskrav i linje med företagets förändrade behov.

Vi erbjuder tjänstebil eftersom resor och övernattningar ingår i tjänsten.

Vi erbjuder ett stimulerande arbete i en marknadsorienterad organisation. Vi är övertygade om att grunden till nöjda kunder är motiverade och nöjda medarbetare som alltid presenterar sitt bästa.

**Placeringsort:** Lund och Köping

**Rapporterar till:** Försäljnings och marknadschef

Har du ytterligare frågor är du välkommen att kontakta:

Försäljnings och marknadschef **Peter Norén 0702-764956**

HR Chef **Carina Bager 070-322 11 02**

Skicka din ansökan till: [carina.bager@nippongases.com](mailto:carina.bager@nippongases.com)

Urvalsarbetet sker löpande, därför vill vi gärna att du skickar in din ansökan så snart som möjligt, dock senast **2019-05-24**

*Nippon Gases Sverige AB är en viktig tillverkare och distributör av industri- och livsmedelsgaser, medicinska gaser samt torr-is i Sverige. Vi erbjuder även installationer och underhåll av gasrelaterad utrustning. Vårt ursprung kommer från en stolt industrigashistoria med över 100 års erfarenhet via Hydro, Yara, Praxair och nu till Nippon Gases. I Skandinavien har vi flera luftgasfabriker, fyllningsstationer, försäljningskontor och torr-isfabriker samt ett stort antal kvalificerade medarbetare. Vi säkrar lokal närvaro genom ett omfattande distributionsnät med över 170 strategiskt utplacerade återförsäljare. Vi arbetar målmedvetet med att ge våra kunder en positiv upplevelse genom att leverera produkter och tjänster av hög kvalitet, så vi kan leva upp till vår slogan "The Gas Professionals". Nippon Gases är en del av Taiyo Nippon Sanso Corporation (TNSC) som i sin tur ingår i Mitsubishi koncernen. TNSC är ett globalt industrigasföretag och är en av de största industrigasleverantörerna i världen. Läs mer om oss på [www.nippongases.se](http://www.nippongases.se)*

*The Gas Professionals - Striving tirelessly to fulfill our potential as industrial gas professionals and as the global leader in this field in terms of both market position and expertise*